



Die Themen im KWD-SHK 2054 vom 09.02.2026

Unternehmensnachrichten

1. PRAX GmbH /Remscheid startet Online Handel für SHK Werkzeuge direkt an Nutzer 1
2. WAVIN (ORBIA Building&Infrastr.) u. WERIT: Kooperation bei Vorwandinstallationen 2
3. STIEBEL ELTRON: Wärmepumpen-Fertigung in Höxter (NRW) läuft wieder an 3
4. MAINCOR verstärkt Business Development – Fokus auf neue Märkte und Kunden..... 3

Messevorschau SHK+E Essen, 17. bis 20. März 2026

5. ZEWOTHERM zeigt auf der SHK+E das Zusammenspiel von Energie Wärme und Strom..... 4
6. KERMI auf der SHK+E Essen: Einfach zukunftsfähig, einfach vielseitig 5
7. REMEHA präsentiert auf der SHK+E sein Portfolio für zukunftsfähige Wärmeversorgung 5
8. LINK3 mit innovative Schichtenspeichertechnik auf den Frühjahrsmessen 6
9. DEOS Gebäudeautomationslösungen mit drei Highlights auf den Frühjahrsmessen 6

PRAX GmbH /Remscheid startet Online Handel für SHK Werkzeuge direkt an Nutzer

Neu ab 2.2.2026 – prax-tools.de bietet Presswerkzeug und Zubehör direkt vom Hersteller / Digitale Unterstützung – aber persönlich / Direkte Antworten statt Warten / Einzigartiges Preis-Leistungsverhältnis / Für alle Produkte gilt: Made in Germany



Am 02.02.2026 um 15.00 Uhr starteten Luigi Salvatore und Eleftherios Georgiu zusammen mit den Programmierern den Online Shop prax-tools.de.

KWD-SHK, 09.02.2026. Mit prax® betritt ab dem 02.02.2026 eine neue Herstellermarke den SHK-Markt, die konsequent von Anwenderperspektive aus gedacht ist. Schnell und unkompliziert können Handwerker Presswerkzeuge und Zubehör in 1-A-Qualität online unter prax-tools.de bestellen. Dabei setzt die Marke auch auf persönlichen Support in Echtzeit. Das Ziel: Installateure und Handwerker genau dort unterstützen, wo auf der Baustelle Zeit, Orientierung und verlässliche Antworten fehlen.

„Unser Shop ist nicht nur eine Verkaufsplattform“, sagt Luigi Salvatore, Leiter e-commerce bei prax®. „Er ist ein digitaler Ansprechpartner, der Handwerkern einen echten Mehrwert für ihre Arbeit bietet. Unsere Mission ist klar: Als Hersteller sind wir ganz bewusst näher als jeder anderer Anbieter am Kunden. Unsere langjährige Erfahrung zeigt, dass genau diese Nähe von den Anwendern ausdrücklich gewünscht wird.“

Zu Beginn der Planung habe man sich die Frage gestellt:

„Warum gibt es in der SHK-Branche niemanden der Werkzeuge direkt an den verkauft, der es braucht und nutzt?“ Genau hier setzt prax® mit seinem Online-Shop an: professionelles Werkzeug und direkter Kontakt zum Hersteller, der sein Werkzeug kennt und schnell weiterhelfen kann. Der Online-Shop führt mittels einer klaren, SHK-orientierten Navigation schnell zu Pressmaschinen, Pressbacken, Rohrhaspeln und Zubehör. Wichtig war den Gründern auch, dass die angebotene Ware kein Billig-Import, sondern Qualitätsware „made in Germany“ ist. Transparente Informationen zu Produkten, Einsatzbereichen, Kompatibilität und passendem Zubehör sorgen dafür, dass Anwender genau das finden, was sie wirklich brauchen – ohne lange Suche und Umwege.



Während einer Produktschulung stellte Daniel Gröger einer Gruppe von Influenzern die Prax-Werkzeuge vor.

IMPRESSUM: HIX Publishing, Dipl.-Ing. Jutta Hix, Luisenstraße 6, 58332 Schwelm, Deutschland. Erfüllungsort und Gerichtsstand ist Schwelm. **Erscheinungsweise:** Jährlich 40 Ausgaben als E-Mail (wöchentlich außer in Ferien und zu Messezeiten).

Bezugsbedingungen: 40 Ausgaben (Jahresabonnement) 150,- €, bezugsberechtigt sind bis zu 5 Personen des bestellenden Unternehmens. Abonnementsbeginn jederzeit möglich. Alle Preise verstehen sich in DEU zzgl. der gesetzlichen MwSt.

Kündigung: Bis 6 Wochen vor Ablauf, sonst Verlängerung um 1 Jahr. Information nur zum internen Gebrauch. © KWD-SHK.

Redaktion: Dipl.-Ing. Jutta Hix (verantwortlich), Achim Seydel, Katharina Hix.

Im Online-Shop steht mit dem Chatbot „Frag-den-Daniel“ ein Tool für schnelle Antworten bereit, wenn im Arbeitsalltag eine Frage auftaucht. Ob es um das passende Werkzeug, die richtige Pressbacke oder die Kompatibilität mit vorhandenen Systemen geht: Oft reicht eine kurze Anfrage, um direkt weiterarbeiten zu können. „Wir haben den Chatbot mit unserem Wissen aus über 25 Jahren Berufserfahrung als Installateur und Hersteller von Presswerkzeugen gefüttert“, erklärt Daniel Gröger, Produktmanager bei prax® und Namensgeber des Chatbots. Reicht die Antwort im Chatbot nicht aus, kann unkompliziert ein kurzer Teams-Call mit einem prax®-Mitarbeiter vereinbart werden, der die Situation auf der Baustelle sofort versteht.



In einem Wettbewerb stellten die Influencer den Firmennamen aus Rohren und Fittings mit Hilfe der Prax-Werkzeuge her.
Alle Fotos: Jutta Hix, HIX Publishing

Statt maximale Komplexität verfolgt die Marke einen pragmatischen Ansatz. prax® positioniert seine Pressmaschinen bewusst als Werkzeuge mit einem sehr starken Preis-Leistungs-Verhältnis. Installateure erhalten zuverlässige, langlebige Technik, ohne für Funktionen zu bezahlen, die im Alltag auf der Baustelle nicht zum Einsatz kommen. Dadurch entsteht ein ausgewogenes Verhältnis aus Funktion, Qualität und Preis.

Prax GmbH, Remscheid /DEU, prax-tools.de. PR: g.weingartz@bluemoon.de.

WAVIN (ORBIA Building&Infrastr.) u. WERIT: Kooperation bei Vorwandinstallationen

Kooperation im Bereich Sanitär-Vorwandinstallationen: Die neue Kooperation vereint jahrzehntelanges Fachwissen, um integrierte Vorwandinstallationen in ganz Europa anzubieten.



KWD-SHK, 09.02.2025. Wavin, der Geschäftsbereich Building & Infrastructure der Orbia Advance Corporation, S.A.B. de C.V. (BMV: ORBIA*) und WERIT Kunststoffwerke W. Schneider GmbH & Co. KG geben eine Kooperation im Bereich der Sanitär-Vorwandinstallationssysteme für den europäischen Markt bekannt. Sie bieten Installateuren und Hausbesitzern dadurch ein umfassenderes Angebot an Gebäudeinstallationssystemen.

Die Kooperation bringt die starke Marktpräsenz von Orbia Wavin's Rohrleitungs- und Installationslösungen sowie die Branchenerfahrung des Unternehmens und das fundierte Fachwissen sowie das umfassende Produktportfolio von WERIT im Bereich Sanitär-Vorwandinstallationssysteme, Spülkästen und zugehörige Sanitärkomponenten zusammen. Beide Unternehmen bleiben vollständig unabhängig und verfolgen weiterhin ihre jeweiligen Geschäftsstrategien, Marken und Kundenbeziehungen. Orbia Wavin und Werit werden bei der Konstruktion und Produktentwicklung zusammenarbeiten.

Im Rahmen der Kooperation wird Orbia Wavin Vorwandsysteme unter der Handelsmarke Wavin auf den europäischen Märkten einführen. Die Systeme basieren auf bewährter WERIT-Technologie und Fertigungs-Know-how. Weitere Schritte und mögliche Erweiterungen der Kooperation, einschließlich der gemeinsamen Entwicklung technischer Plattformen und ergänzender Produkte, werden in Zukunft geprüft.

„Die Kooperation mit Werit ermöglicht es uns, unser europäisches Angebot an Sanitär- und Installationssystemen zu erweitern. Wir wollen Innovationen vorantreiben, die Kompatibilität verbessern und die Effizienz steigern, wovon Installateure und Hausbesitzer profitieren“, sagte Pietro Mariotti, Senior Director Market Segment Building, Orbia Building & Infrastructure (Wavin). „Gemeinsam bringen wir jahrzehntelange Erfahrung ein, um integrierte, nachhaltige Lösungen für den Markt anzubieten.“



Im Rahmen der Kooperation wird Orbia Wavin Vorwandsysteme unter der Handelsmarke Wavin auf den europäischen Märkten einführen. © Orbia

Diese Kooperation stärkt die Position von Orbia Wavin als Komplettanbieter für Sanitärinstallationen mit einem breiten Portfolio an Lösungen für Warm- und Kaltwassersysteme sowie Abwassersysteme. Auch die weltweit erste geräuscharme Kunststoff-Entwässerungslösung gehört zu dem umfassenden Angebot. Beide Partner werden zukünftige Entwicklungsmöglichkeiten Schritt für Schritt auf der Grundlage von Marktfeedback und Kundenbedürfnissen bewerten.

Die neuen Vorwandinstallationssysteme werden ab dem 01. April 2026 auf dem deutschen Markt verfügbar sein. Interessierte Fachpartner, Installateure und Händler können die neuen Systeme auf den folgenden Messen live erleben:

📧 **Orbia Building & Infrastructure (Wavin)**, Zwolle /NLD, www.wavin.com. PR: harris@carta.eu.

STIEBEL ELTRON: Wärmepumpen-Fertigung in Höxter (NRW) läuft wieder an

„Willkommen in der Achterbahn“: Stiebel Eltron hat die Wärmepumpenfertigung am Standort Höxter in Nordrhein Westfalen wieder aufgenommen. Gefertigt werden in direkter Nähe zum Hauptsitz in Holzminden Luft-Wasser-Wärmepumpen der neuen Produktgeneration wpnext.

STIEBEL ELTRON KWD-SHK, 09.02.2025. Das Werk in Höxter, eine ehemalige Maschinenbaufabrik, wurde Ende 2022 erworben und rund ein Jahr lang für die Anforderungen des Unternehmens hergerichtet. Insgesamt investierte Stiebel Eltron rund 7,6 Millionen Euro in den neuen Standort.

- Ab Dezember 2023 liefen erste Geräte vom Band.
- Im Mai 2024 musste die Produktion dann aufgrund der eingebrochenen Wärmepumpen-Nachfrage unterbrochen werden.
- Die Erholung des Marktes in 2025 führte jetzt dazu, dass die Kapazitäten in Höxter wieder gebraucht werden – so dass die Fertigung hier wieder angelaufen ist.

„Wir sind überzeugt, dass der Markt nicht nur stabil bleiben, sondern zukünftig weiterwachsen wird“, so CEO Dr. Kai Schiefelbein. „Denn die Wärmepumpe hat dem Gaskessel auch in Deutschland endgültig den Rang abgelaufen: 2025 war sie erstmals die meistverkaufte Heizung in Deutschland.“ Mit dem Produktionsstart in Höxter und der Einführung der neuen Wärmepumpengeneration unterstreicht Stiebel Eltron seinen Anspruch, auch künftig ein wichtiger Player auf dem deutschen wie internationalen Wärmepumpenmarkt zu sein.



Dr. Kai Schiefelbein, Vorsitzender der Geschäftsführung © Stiebel Eltron

📧 **STIEBEL ELTRON GmbH & Co. KG**, Holzminden /DEU, www.stiebel-eltron.de.

MAINCOR verstärkt Business Development – Fokus auf neue Märkte und Kunden

Die MAINCOR Rohrsysteme baut ihre strategische Ausrichtung weiter aus und verstärkt den Bereich Business Development im Gebäudetechnikbereich: Mit Axel Neureither gewinnt das Unternehmen eine erfahrene Persönlichkeit, um die Erschließung neuer Märkte und Kundengruppen gezielt voranzutreiben.

MAINCOR KWD-SHK, 09.02.2025. Mit diesem Schritt unterstreicht MAINCOR den Anspruch, bewährte Partnerschaften nachhaltig zu pflegen und zugleich neue Wachstumschancen zu erschließen. „Unsere langjährigen Kunden bilden das Fundament unseres Erfolgs. Gleichzeitig entwickeln sich Märkte, Anforderungen und Projekte stetig weiter“, sagt Geschäftsführer Dieter Pfister. „Mit Axel Neureither schaffen wir die Voraussetzungen, um diesen Wandel aktiv zu gestalten und unsere Kunden heute wie morgen optimal zu begleiten.“

Axel Neureither bringt umfangreiche Erfahrungen und starke Netzwerke aus leitenden Positionen im Vertrieb mit und wird künftig zentrale Impulse bei der Identifikation neuer Anwendungsfelder und Vertriebspartnerschaften setzen. Dabei steht eine enge Zusammenarbeit mit bestehenden Kunden ebenso im Fokus wie der gezielte Ausbau des Neukundengeschäfts.

Für Interessenten und potenzielle Neukunden ist die Verstärkung ein klares Signal: MAINCOR investiert konsequent in Wachstum, Innovationskraft und Marktnähe – mit dem Ziel, individuelle Lösungen und verlässliche Partnerschaften anzubieten. Mit der Erweiterung des Business-Development-Teams stellt MAINCOR die Weichen für eine nachhaltige Zukunft und bekräftigt seine Position als leistungsstarker, zukunftsorientierter Partner im Rohrsystemmarkt.



Axel Neureither und MAINCOR Geschäftsführer Dieter Pfister © Maincor, Foto: Florian Dittert

MAINCOR Rohrsysteme GmbH & Co. KG, Schweinfurth /DEU, www.maincor.de.

ZEWOTHERM zeigt auf der SHK+E das Zusammenspiel von Energie Wärme und Strom

Mit neuen Lösungen für die Wärme- und Stromversorgung insbesondere größerer Gebäude präsentiert sich Zewotherm auf den Frühjahrsmessen. Im Mittelpunkt des Messeauftritts steht die neue Großwärmepumpe ZEWO LAMBDA EU 35L, ergänzt um Systemlösungen für den effizienten Heizungstausch und die Integration von Stromspeichern. **Halle 3, Stand D15**



KWD-SHK, 09.02.2025. Ein Schwerpunkt ist die neue „ZEWO LAMBDA EU 35L“, die erste Großwärmepumpe von Zewotherm. Mit ihr erweitert der Hersteller seine LAMBDA-Serie um eine Leistungsstufe für Anwendungen mit hohem Wärmebedarf. Die Luft-Wasser-Wärmepumpe eignet sich für den mehrgeschossigen Wohnungsbau, größere Wohnanlagen, Quartierslösungen sowie gewerblich und industriell genutzte Gebäude. Durch die Möglichkeit der Kaskadierung lassen sich auch größere Projekte zuverlässig versorgen, etwa Wohnanlagen mit mehreren hundert Wohneinheiten.

Vorgefertigte Heizzentrale für den Bestand: Ergänzend dazu präsentiert der Systemanbieter den ZEWO PowerCube. Die vollständig vorgefertigte Wärmepumpenzentrale ist mit ZEWO Wärmepumpen LAMBDA ausgestattet und wurde speziell für den seriellen Heizungstausch im Bestand entwickelt. Wärmepumpe, Einhausung, Schalldämpfung, Elektrik und Regelungstechnik sind werkseitig geplant, vormontiert und geprüft. Vor Ort ist lediglich der Anschluss an das Gebäude erforderlich.

Stromspeicher für integrierte Versorgungskonzepte: Für die Stromseite setzt Zewotherm auf den Großbatteriespeicher ZEWO MegaCell DH 200F. Mit 200 Kilowattstunden Speicherkapazität pro Einheit ergänzt er Wärmepumpen- und Photovoltaiksysteme in Mehrfamilienhäusern, Gewerbeobjekten und hybriden Energieprojekten. Der modular aufgebaute Speicher lässt sich skalieren und in unterschiedliche Versorgungskonzepte integrieren.



ZEWOTHERM fokussiert sich auf das Zusammenspiel von Wärmepumpe, Speicherlösungen und Energiemanagement unter einem Dach. © Zewotherm

Energie, Wärme und Strom im Systemverbund: Der Messeauftritt zeigt das Zusammenspiel der einzelnen Komponenten. Neben Wärmepumpen und Speichern präsentiert der Systemhersteller auch Flächenheizsysteme, Trinkwassersysteme und Wohnungsstationen sowie Klimageräte und das Energiemanagementsystem. Auch die neuen Energiedienstleistungen wie Wärme-Contracting, Finanzierungsmodelle und Mietstromlösungen werden thematisiert.

Begleitet wird der Auftritt durch kurze Fachvorträge direkt am Messestand. Von Dienstag bis Donnerstag lädt ZEWOTHERM auf beiden Messen jeweils um 11:00 Uhr und um 14:00 Uhr zu praxisnahen

Präsentationen rund um die Wärmepumpe „ZEWO LAMBDA“ ein. Im Fokus stehen praxisnahe Einblicke in die Regelung und Hydraulik der Wärmepumpe, die Einbindung in das Energiemanagementsystem sowie das Zusammenspiel mit Stromerzeugung, Speichern und Wärmeverteilung.

☰ ZEWOTHERM Heating GmbH, Remagen /DEU, www.zewotherm.de. PR: Sandra.Rack@shk-agentur.de.

KERMI auf der SHK+E Essen: Einfach zukunftsfähig, einfach vielseitig

Der Raumklima-Spezialist KERMI präsentiert auf den Frühjahrmessen innovative Neuheiten und Highlights aus allen Produktbereichen. Ausgewählte Produkte der Schwestermarke arbonia runden den Messeauftritt ab.
Kermi auf der SHK+ E Essen in Halle 3, Stand A30



KWD-SHK, 09.02.2025. Seit über 60 Jahren steht KERMI für Kompetenz und Qualität in der Wärme- und Lüftungstechnik.

Das Portfolio bietet alles für effizientes Heizen, Kühlen und Lüften: von Wärmepumpen und -speichern über Flächenheizung/-kühlung sowie Flach-, Bad- und Wohnheizkörper bis hin zur Wohnraumlüftung und intelligenter Regelungstechnik. Für jede Kundenanforderung stehen die passenden, x-optimierten Komponenten zur Verfügung – einfach zukunftsfähig, einfach vielseitig.

Genau diese Produktvielfalt zeigt KERMI im Rahmen des gemeinsamen Messeauftritts mit arbonia auf der SHK+E und der IFH/Intherm. Präsentiert werden Neuheiten und Highlights aus allen Segmenten. Ein Schwerpunkt liegt auf den effizienten Wärmepumpen-Lösungen sowie der Premiere einer ganz neuen Produktparte.

Das gemeinsame Vertriebsteam der beiden Marken KERMI und arbonia – neu strukturiert in die Bereiche Wärmeerzeugung, Wärmeübertragung, Klima & Lüftung sowie Pre-Sales – freut sich auf den persönlichen Austausch vor Ort. Besuchen Sie uns gerne!

☰ Kermi GmbH, Plattling /DEU, www.kermi.de.

REMEHA präsentiert auf der SHK+E sein Portfolio für zukunftsfähige Wärmeversorgung

Im Mittelpunkt der Messepräsentationen stehen praxistaugliche Systemlösungen sowie Auslegungs- und Beratungsunterstützung für vielfältige Einsatzfälle – vom Einfamilienhaus bis zur gewerblichen Großanlage.
Remeha ist auf der SHK+E zu finden in Halle 3, Stand D25



KWD-SHK, 09.02.2025. Eine Seite des Messestandes widmet Remeha Ein- und Zweifamilienhäusern mit Fokus auf effizienter Modernisierung, hybriden Konzepten und Neubau-Anwendungen. Auf der anderen Seite präsentiert Remeha Lösungen für den gewerblichen Bereich wie zum Beispiel Pflegeeinrichtungen, die Wohnungswirtschaft sowie weitere gewerbliche Einsatzfelder, in denen eine zuverlässige, skalierbare und servicefreundliche Wärmeversorgung von der Planung und Auslegung über die Installation und Inbetriebnahme bis hin zur laufenden Wartung gefragt ist.

Highlight ist die Luft-Wasser-Wärmepumpe Remeha Confida MB 400 mit 4-14 kW, ausgestattet mit dem klimaneutralen Kältemittel R290 und verschiedenen Inneneinheiten für variable An-

wendungsfälle. Als Kaskade überzeugt sie auch in Mehrfamilienhäusern in eng bebauten Wohngebieten durch ihren leisen Betrieb.

Remeha führt zudem erstmals Frischwasserstationen für Mehrfamilienhäuser und Gewerbe vor, außerdem die neue Wärmepumpen-Speicher-Serie Aqua Blue. Die optimierten Upgrades der Remeha Bestseller Calenta Ace, Quinta Ace und Calora Tower Gas sind ebenfalls vor Ort.

Mit beiden Messeauftritten richtet sich Remeha gezielt an Handwerksbetriebe, Großhandel, TGA-Fachplaner und weitere Akteure der SHK-Branche. Ziel ist es, anwendungsorientierte Lösungen zu

zeigen und konkrete Projekte aus dem Profi-Alltag zu unterstützen – im Sinne des Markenversprechens: „Wärme vernünftig machen.“

Remeha Experten stehen für typische Praxisfragestellungen zur Verfügung, etwa:

- sinnvolle Systemkonzepte rund um Wärmepumpe, Brennwert und Hybrid
- Modernisierung im laufenden Betrieb
- skalierbare Lösungen für Mehrfamilienhäuser und gewerbliche Liegenschaften
- optimale Abstimmung von Komponenten und Regelung im Gesamtsystem



Remeha GmbH, Saarbeck /DEU, www.remeha.de. PR: redaktion@waldecker-pr.de.

LINK3 mit innovative Schichtenspeichertechnik auf den Frühjahrsmessen

Innovative Schichtenspeichertechnik, intelligente Einbindung in unterschiedliche Systeme inklusive hoher Einsparungen sowie Power to Heat – dies sind die Schwerpunkte der LINK3-Messeauftritte im Frühjahr. **LINK3 auf der SHK+E Essen in Halle 3, Stand D13**



KWD-SHK, 09.02.2025. LINK3-Schichtenspeicher bilden eine wesentliche Komponente in nahezu jedem hydraulischen System. Dabei liefern sie, wissenschaftlich belegt, bis zu 30 % Energieeinsparung. Vorzugsweise lassen sich die Speicher mit Wärmepumpen kombinieren und ermöglichen Heizen, Kühlen und Warmwasserbereitung in einem. Die Speicher erzielen Energieeinsparungen jedoch auch mit allen anderen Wärmeerzeugern oder in Fernwärmenetzen, unabhängig der Abgabesysteme.

Die Vorzüge der verschiedenen Produkte, die Möglichkeiten hinsichtlich der Sektorenkopplung, also Erhöhung der Eigenbedarfsdeckung durch Power to Heat und Nutzung dynamischer Stromtarife sowie weitere wichtige Merkmale erfahren die Messebesucher im Gespräch mit den Fachleuten des Unternehmens. Dazu zählt auch das Konzept für die Verrohrung: Es nimmt weniger Platz ein, vereinfacht die Montage und optimiert gleichzeitig das gesamte Heizsystem.

LINK3 nutzt für seine Schichtenspeicher physikalische Gegebenheiten aus Thermodynamik und Strömungslehre. Die Technik wird dadurch vereinfacht und somit der Wartungs- und Instandhaltungsaufwand reduziert. Die hohe Schichtungseffizienz und die leistungsstarken Warmwassertauscher der Speicher bewirken zudem höchste Platz- und Kosteneinsparungen. Zahlreiche Installationsbeispiele belegen inzwischen die hervorragende Wirkungsweise der Speicher.



Modernisierung eines Wohnhauses: Ein DUOLINK-Cool Schichtenspeicher arbeitet im Verbund mit einer Wärmepumpe. © LINK3



LINK3 GmbH, Puch bei Hallein /AUT, www.link3.at. PR: redaktion@waldecker-pr.de.

DEOS Gebäudeautomationslösungen mit drei Highlights auf den Frühjahrsmessen

Drei Highlights präsentiert die DEOS AG, Teil der schwedischen Regin-Grupp: Gebäude- & Raumautomation, Kompaktregler und Feldgeräte. **Auf der SHK+E in Halle 1 , Stand A13**



KWD-SHK, 09.02.2025. Die DEOS AG präsentiert ihre Lösungen für intelligente, energieeffiziente und sichere Gebäudeautomation 2026 auf zwei wichtigen SHK-Branchentreffen: der SHK+E Essen und der IFH/Intherm in Nürnberg. Im Mittelpunkt stehen praxisnahe Anwendungen für Neubau und Modernisierung im Bestand – von der Raumautomation über einfache, parametrierbare Kompaktregler bis zur Feldebene. Ergänzend zeigt DEOS mit dem OPEN-System, wie sich HLK-Anlagen und Komponenten herstellerübergreifend schnell integrieren lassen – als Grundlage für flexible, zukunftssichere Gebäudekonzepte.

Messeneuheiten 2026: Das ist neu bei DEOS

- Regin RTX/RCX in Schwarz (neu): neue Variante für Projekte, in denen auch die optische Integration relevant ist.
- Neuer Solarfühler für die Lösung DEOS TEO: noch mehr Autarkie – weiterhin komplett batterieles, mit Fokus auf Anwendungen in der Heizungsregelung.
- Neuer Drucksensor Regin PDTN: Portfolio-Erweiterung auf der Feldebene.

Gebäude- und Raumautomation - Von smarterer Sensorik bis zum batterielessen Thermostat: DEOS zeigt Lösungen für komfortable und effiziente Raumautomation. Im Fokus stehen Anwendungen, die Planung, Inbetriebnahme und Betrieb vereinfachen und gleichzeitig Energieeffizienz unterstützen. Beispielhaft zu sehen: der Raumregler Regio RCX mit integrierter Sensorik (u. a. Temperatur, Luftfeuchte, CO₂, VOC, PIR) und einer intuitiven Benutzeroberfläche sowie das batterielessen Funk-Heizkörperthermostat DEOS TEO.



Einfache Nachrüstungen und mit dem DEOS Funkthermostat bis zu 40% Heizkosten sparen.

OPEN-Automationssystem: Ergänzend zeigt DEOS das OPEN-System als Ansatz für herstellerübergreifende Integration – damit Planer ihre Lösungen offen, flexibel und zukunftsicher konzipieren können. Ein Highlight ist der OPEN.WRX BACnet/SC Controller: Als weltweit erste BACnet/SC-zertifizierte Automationsstation bietet er zusätzliche Funktionen, die Anlagen IT-sicherer machen – darunter das Service & Security Center mit integrierter Firewall sowie die einfache Trennung von IT- und OT-Netzwerken. Zudem unterstützt er eine effiziente und flexible Systemintegration und eignet sich besonders für Retrofit-Projekte mit hohen Anforderungen an Sicherheit und Integration. Für die Skalierung im Projekt lassen sich Anlagen zudem modular über OPEN IO-Module erweitern: Die platzsparenden und leicht montierbaren I/O-Module sind universell einsetzbar (u. a. Digital-, Analog- und Kombivarianten) und werden über den CAN-Bus angebunden – ideal, um Installationen im Bestand schrittweise auszubauen.



ganzheitliche TEO - Lösung zum Energiemonitoring.
Fotos: DEOS AG

Praxis-Mehrwert onSite: Mit der DEOS onSite App lassen sich Feldgeräte inklusive korrekter Verkabelung direkt vor Ort ganzheitlich prüfen und dokumentieren – und das durch nur eine Person auf der Baustelle. Das reduziert Wege und Personalaufwand, beschleunigt die Abnahme, ermöglicht Nachträge sauber nachvollziehbar festzuhalten und erstellt Prüfprotokolle automatisch.

Kompaktregler - flexible Steuerungen für HLK und Raumregelung: Die über DEOS zu beziehende Kompaktregler der Marke Regin (Lüftungsregler Corrigo & Heizungsregler Exigo) eignen sich für vielfältige Anwendungen wie Heizung, Lüftung und Raumregelung. Je nach Projektanforderung bietet DEOS frei programmierbare und vorprogrammierte Varianten, die sich flexibel an unterschiedliche Anforderungen anpassen lassen – für eine intelligente, energieeffiziente und sichere Gebäudeautomation.

Feldgeräte - Sensorik & Aktorik als Basis für zuverlässige Anlagen: Eigene Feldgeräte aus der Regin-Gruppe, wie Sensoren, Aktoren und Ventile, bilden die Basis einer zuverlässigen Regelung: Sie sind direkt an Gewerke wie Heizung, Lüftung, Klima oder Verschattung angebunden und setzen Mess- und Stellwerte präzise um. DEOS zeigt dazu gruppeneigene Feldgeräte wie beispielsweise den Drucksensor Presigo – mit 1–2 Drucksensoren, Universal-I/Os und RS485 (Modbus RTU), ideal als dezentrales I/O-Modul für Lüftungsregler (u. a. mit Regin Corrigo).

 **DEOS AG**, Rheine /DEU, www.deos-ag.com. PR: marketing@deos-ag.com.